

Tapahtumateknologiyhtiö Lyyti sai uuden strategisen omistajan norjalaisesta SuperOfficesta – vahvistaa kasvua Pohjoismaissa ja Euroopassa

Suomalainen Lyyti on kasvanut yhtäjaksoisesti 75 kvartaalin ajan, ja sen järjestelmien kautta hallinnoidaan yli 26 miljoonan osallistujan tapahtumailmoittautumisia 140 maassa. SuperOffice tukee yhtiön seuraavaa kasvuvaihetta.

TURKU (8.12.2025) – Suomalainen tapahtumateknologiyhtiö Lyyti sai uuden teollisen omistajan, joka toimii tapahtumille strategisesti läheisessä CRM- ja asiakashallinnan segmentissä. SuperOffice tukee Lyytin seuraavaa kasvuvaihetta ja tarjoaa kasvumahdollisuuksia erityisesti Pohjoismaissa ja keskeisissä Euroopan maissa. Lyytin myy suomalainen pääomasijoitusyhtiö Vaaka Partners.

SuperOffice lukeutuu Euroopan johtaviin CRM-toimittajiin ja kasvuyrityksiin. Yritystoston myötä konsernin jatkuva liikevaihto nousee yli 800 miljoonaan Norjan kruunuun (67,5 miljoonaan euroon). Molemmat yritykset ovat kannattavia kasvuyhtiöitä, ja kaupalla yhtiöt vahvistavat kykyään investoida tuotekehitykseen ja innovaatioihin Euroopan vahvimman tapahtumahallintajärjestelmän rakentamiseksi.

Lyyti jatkaa toimintaansa itsenäisenä toimijana keskittyen tapahtumateknologiaosaamiseen. SuperOffice tarjoaa tukea teknologiainnovointiin ja kaupallisiin mahdollisuuksiin. Toimitusjohtaja **Petri Hollmén** jatkaa Lyytin johdossa.

”Samankaltaiset asiakasprofiilit ja teknologinen yhteensopivuus tekevät tästä kumppanuudesta strategisesti erittäin vahvan. Näemme merkittäviä mahdollisuuksia eurooppalaisen tapahtumateknologian kilpailukyvyn kasvattamiseen”, kertoo Petri Hollmén.

Yritysten luonnolliset synergiat löytyvät asiakasdatan yhdistämisestä tapahtumien analytiikkaan, markkinoinnin automaation tehostamisesta ja kokonaisvaltaisten tapahtumaekosysteemien rakentamisesta.

”Tämä kauppa on luonnollinen jatkumo strategiallemme rakentaa Euroopan rakastetuinta CRM-alustaa, ja Suomi on SuperOfficelle strategisesti tärkeä markkina, jolle pääsemme nyt laajentumaan. Lyyti vahvistaa kykyämme auttaa yrityksiä luomaan merkityksellisiä ja mitattavia asiakaskohtaamisia. Lisäksi Lyytin tiimi sekä kulttuuri sopivat täydellisesti yhteen SuperOfficen kanssa”, kertoo **Lars Engbork**, SuperOfficen toimitusjohtaja.

Poikkeuksellisen vahva suomalainen kasvutarina jatkuu

Vuonna 2007 perustettu Lyyti on kasvanut paikallisesta innovaattorista merkittäväksi kansainväliseksi yritykseksi. Lyytin järjestelmän avulla hallinnoidaan yli 26 miljoonan osallistujan ilmoittautumisia live-, online- ja hybriditapahtumiin.

Lyyti on kasvanut yhtäjaksoisesti 75 kvartaalin ajan – lähes kaksi vuosikymmentä. Yhtiön liikevaihto on kasvanut yli 10 % vuosivauhtia. Lyytin teknologiaa hyödyntää jo yli tuhat organisaatiota 140 maassa. Pandemiavuosien aiheuttamista haasteista huolimatta Lyyti on onnistunut vahvistamaan asemaansa Pohjoismaiden johtavana tapahtumahallinnan SaaS-toimijana.

Uusi omistus antaa yhtiölle mahdollisuuden kilpailla entistä paremmin suurten kansainvälisten toimijoiden kanssa ja kasvaa nopeammin sekä Pohjoismaissa että muualla Euroopassa.

Merkittävä askel suomalaiselle teknologialle

Tapahtuma-alan digitalisaatio on kiihtynyt pandemian jäljiltä. Tapahtumateknologiamarkkinan arvo oli noin neljä miljardia euroa vuonna 2024, ja Pohjois-Eurooppa muodostaa merkittävän ja nopeasti kasvavan osan alasta. Kauppa on siten merkittävä mahdollisuus paitsi Lyytin myös koko suomalaisen ohjelmistoalan näkökulmasta.

”Kauppa vahvistaa suomalaista teknologiainnovointia ja nostaa Lyytin yhä näkyvämmäksi toimijaksi kansainvälisillä markkinoilla. Myös SuperOfficelle yhteistyö avaa kaupallisia ovia, sillä kasvua haetaan Suomesta. Näemme, että tapahtumista on muodostunut tärkeä vaikuttamisen väline. Siksi yhteistyö Lyytin kanssa lisää molempien yritysten markkina-arvoa”, sanoo Lars Engbork.

###

Lisätietoja medialle:

[Kuvat ja lisämateriaalit medialle](#)

Petri Hollmén

Toimitusjohtaja, Lyyti
+358 40 173 7777
petri.hollmén@lyyti.com

Lars Engbork

Toimitusjohtaja, SuperOffice
+45 22 69 2868
lars.engbork@superoffice.com

LYYTI

Tietoa Lyytistä

Lyyti on tapahtumanhallintajärjestelmä, jolla yritykset ja organisaatiot luovat merkityksellisiä kohtaamisia niin virtuaalitapahtumissa, paikan päällä kuin hybridinä. Lyyti pitää huolen siitä että ilmoittautumiset, viestintä, raportointi ja palautteen keruu sujuu mutkattomasti ja

automatisoidusti varmistaen sekä osallistujille että järjestäjille onnistuneen tapahtumakokemuksen. www.lyyti.fi

Tietoa SuperOfficesta

SuperOffice on johtava eurooppalainen CRM-alusta, joka auttaa yrityksiä luomaan arvokkaita ja vaivattomia asiakassuhteita. Skaalautuvilla, modulaarisilla ratkaisuillaan yritys mahdollistaa organisaatioille jokaisen asiakaskontaktin hallinnoinnin myynnissä, markkinoinnissa ja muissa palveluissa. Vuonna 1990 Oslossa, Norjassa perustettu SuperOffice palvelee tuhansia organisaatioita Pohjoismaissa ja Euroopassa.

www.superoffice.com